







WIDE RANGE OF APPLICATION

Suitable for: home life/coffee shop/restaurant/wedding/party/Christmas etc



HOME LIFE



COFFEE SHOP



RESTAURANT



WEDDING



PARTY



CHRISTMAS ETC



· FACTORY ·



PROCESS CRAFTS



Moulding



Shaping



Assembling



Polishing



Biscuiting



Glazing



Glaze Firing



Checking



Fixing



Decal firing



Packaging



Delivering



Different From The Peer



Own professional shipping company(Shenzhen Sunny Worldwide logistics)



20+ years freight history and WCA members.

2) 如何選擇合適的供應商？

選擇合適的供應商是採購過程中至關重要的一步。在選擇供應商時，應考慮以下因素：1. 供應商的信譽和聲譽；2. 供應商的生產能力和交付時間；3. 供應商的產品質量；4. 供應商的價格競爭力；5. 供應商的服務態度和響應速度。此外，還應對供應商的財務狀況和風險承受能力進行評估。

3) 如何進行供應商評估？

1. 對供應商的信譽和聲譽進行評估，包括其行業地位、客戶滿意度等。 20 分
2. 對供應商的生產能力和交付時間進行評估，包括其生產設備、技術水平、交付記錄等。 15 分
3. 對供應商的產品質量進行評估，包括其產品合格率、質量穩定性等。 99%
4. 對供應商的價格競爭力進行評估，包括其產品價格、服務費用等。 80 分

4) 如何進行供應商風險評估？

供應商風險評估是確保採購活動順利進行的關鍵。風險評估應從以下幾個方面進行：1. 供應商的財務風險；2. 供應商的經營風險；3. 供應商的信譽風險；4. 供應商的技術風險；5. 供應商的環境風險。

5) MOQ 如何選擇合適的數量？

MOQ (Minimum Order Quantity) 的選擇應根據以下因素進行：1. 供應商的生產能力；2. 採購商的庫存情況；3. 採購商的銷售情況；4. 採購商的資金狀況；5. 採購商的風險承受能力。

6) 如何選擇合適的 R&D 供應商？

R&D 供應商的選擇應考慮以下因素：1. 供應商的技術實力；2. 供應商的研發經驗；3. 供應商的研發團隊；4. 供應商的研發設備；5. 供應商的研發成本。

7) 如何進行供應商談判？

供應商談判是採購過程中不可或缺的一環。談判應遵循以下原則：1. 準備充分；2. 目標明確；3. 態度誠懇；4. 靈活變通；5. 達成協議。

如何進行供應商談判？